



Grupa KRUK

KRUK stawia na Zespół Wonga w Polsce

15 marca 2019 r.



KRUK znalazł podmiot na rynku, spełniający nasze oczekiwania i kierowany przez profesjonalny zespół menedżerski, zgodny z DNA organizacji KRUKa.

Atrakcyjny rynek,...

...efektywna platforma...

...i rosnący biznes



- Udzielanie pożyczek konsumenckich to naturalny element procesu i kompetencji KRUKa w ramach obsługi klientów z segmentu sub-prime i near-prime.
- Grupa KRUK od 2010 roku rozwija rentowny produkt pożyczkowy NOVUM. Jest on skierowany do klientów, którzy w przeszłości spłacili swoje zadłużenie wobec Grupy, ale pozostają wykluczeni z rynku bankowego.
- KRUK rozumie proces operacyjny udzielania pożyczek konsumenckich i otoczenie legislacyjne w Polsce w tej branży.
- Rozwój działalności pożyczkowej jest spójny ze strategią KRUKa na lata 2014-2019 oraz 2019-2024, które zakładają rozwój biznesu pożyczek konsumenckich na otwartym rynku.
- KRUK rozważa wejście na otwarty rynek pożyczkowy tylko pod warunkiem stosowania profesjonalnego zarządzania ryzykiem kredytowym oraz produktu i procesu wysokiej jakości.

Wonga to doświadczony zespół, zaawansowany model zarządzania ryzykiem, marka i już duża skala oraz zautomatyzowany kanał sprzedaży online

Wonga działa na dużym rynku pożyczkowym	<ul style="list-style-type: none">• 7 mld złotych docelowego i rosnącego rynku pożyczek rocznie w segmencie <i>sub-prime</i> i <i>near-prime</i>.• Poprawiająca się sytuacja gospodarstw domowych pozytywnie wpływa na rozwój rynku pożyczek.• Rynek przesuwa się z pożyczek krótkoterminowych (do 3 m-cy) do pożyczek ratalnych (do 3 lat), podążając za preferencjami klientów oraz z uwagi na zmieniające się regulacje.
Efektywny model biznesowy	<ul style="list-style-type: none">• Oferta pożyczkowa Wonga obejmuje produkty krótkoterminowe o wartości do 2,5 tys. zł (1-60 dni) oraz długoterminowe/ratalne o wartości do 20 tys. zł (2-60 miesięcy).• Zaawansowana technologicznie organizacja - 100% dystrybucji odbywa się w kanale online, na podstawie w pełni zautomatyzowanego procesu analizy ryzyka i oceny kredytowej, który trwa od 5 do 15 minut.
Rozbudowane modele oceny zdolności kredytowej	<ul style="list-style-type: none">• Wonga jest w stanie elastycznie i szybko reagować na zmieniające się otoczenie z uwagi na pełną kontrolę procesu sprzedaży pożyczek wraz z systemem zarządzania ryzykiem kredytowym.• Wonga posiada zautomatyzowany system oceny zdolności kredytowej, z dostępem do zewnętrznych baz danych w procesie analizy kredytowej.• Wskaźniki szkodowości są niższe niż średnia rynkowa.
Doświadczony zespół dopasowany do kultury Grupy KRUK	<ul style="list-style-type: none">• Zespół zarządzający w większości prowadzi spółkę od jej powstania.• Dynamiczna i przedsiębiorcza organizacja zatrudniająca 104 osoby z kompetencjami w zakresie sprzedaży online, IT oraz analizy ryzyka.
Działalność Wongi w Grupie KRUK	<ul style="list-style-type: none">• Wonga pozostanie niezależną operacyjnie organizacją, w tym od działalności Novum Finance, która będzie kontynuowała dotychczasową działalność w komplementarnej grupie klientów.• Zarząd i zespół Wonga będzie odpowiedzialny za rozwój biznesu w Polsce z potencjałem na rozwój międzynarodowy;• Inwestycja zakłada istotną kontrybucję do wyników Grupy KRUK w horyzoncie 5 lat i wysoki zwrot na zaangażowanym kapitale.